

三大公股壽險公司合力推廣保障概念 連續三年「愛無敵, 債無畏」線上活動履創高人氣

2024年1月10日



圖說:三大公股壽險公司合力推廣保障概念,連續三年「愛無敵,債無畏」線上活動履創高人氣

由合作金庫人壽、第一金人壽、臺銀人壽三大公股人壽攜手舉辦的「愛無敵,債無畏」房貸壽險線上推廣活動,自 2021 年推出以來已持續三年,今年參與互動人次較去年成長約 2.5 倍, 更創下歷年新高,大大拉近民眾與房貸壽險的距離。

每一戶房子,都代表著一個家庭。根據統計,2023 年 1-11 月六都建物買賣移轉棟數合計超過 21 萬棟,絕大多數新交易的房子都背負長達 20、30 年的房屋貸款。倘若在房貸尚未還清以前,家中經濟支柱不幸倒下,剩餘的房貸該如何償還?

在歐美、澳洲、日本等先進國家,房貸壽險觀念蔚為普及,高達 8 成以上的民眾在購屋時會一併購買房貸壽險,讓家人無後顧之憂。而台灣在政府和業者的推廣呼籲下,民眾對於房貸壽險的觀念日漸提升,投保房貸壽險的民眾以 30-49 歲為主,為上有父母下有兒女的三明治族群,







對於風險意識較高,因此願意購買房貸壽險,為家庭經濟建立完整的「房護網」。

買房子,就是為了讓自己和家人安心地住上一輩子。為了幫助國人樹立健全的保險觀念,合作金庫人壽、第一金人壽、臺銀人壽三大公股人壽自三年前開始攜手舉辦「愛無敵債無畏」房貸壽險線上活動,透過活動、微電影及專家現身說法等,帶領民眾思考房貸壽險的意義和價值。

「結婚買房有哪些隱形風險?」、「如何守護父母的起家厝?」《愛的傳承》由保險專欄作家劉 鳳和、擅長遺產規劃的蘇家宏律師剖析實例·深入淺出地解說房貸壽險的用途和運用技巧。《愛 的叮嚀》則收集民眾對於房貸壽險的7大常見疑問,提供完整正確的回答。

買房是人生重要的里程碑,房貸一揹就是數十年,對於自住首購族群來說,房貸壽險能將房貸 負擔變為給家人最大的保障,真正發揮「愛無敵,債無畏」的愛家精神!

「愛無敵,債無畏」活動網站:https://event.udn.com/banklife/

合庫人壽 FB: https://www.facebook.com/tcblife

第一金人壽 FB: https://www.facebook.com/FirstLife.TW

臺銀人壽 FB: https://www.facebook.com/twfhclife



